

Sommario Rassegna Stampa del 27/06/2019

Testata	Titolo	Pag.
ASSET CLASS	<i>L'ASCESA DI CHELLI IN EUROPA</i>	2

L'ascesa di Chelli in Europa

Nuovo incarico a livello continentale dopo 13 anni di crescita in Italia

P

er tredici anni ha guidato lo sviluppo dei **Lyxor Etf** in Italia, acquisendo così una conoscenza approfondita dei bisogni dei distributori e degli investitori retail. Un'esperienza che ha permesso a **Marcello Chelli**, 47 anni, di diventare dallo scorso 28 maggio il responsabile della distribuzione retail per gli Etf di Lyxor a livello europeo. Un riconoscimento che arriva a seguito di una carriera interna iniziata nel 2005, dopo i primi anni di vita professionale trascorsi in **Borsa Italiana**.

Gli esordi

Dopo il conseguimento della laurea in Economia presso l'Università Bocconi di Milano con il massimo dei voti, Chelli ha iniziato la sua carriera in **Bank of America** sui mercati **MTS Pct** (pronti contro

termine), **MID** (depositi interbancari) e **MOT** (obbligazioni), per poi passare in Borsa Italiana, dove per sette anni ha curato vari progetti tra cui la realizzazione del mercato obbligazionario **EuroMOT** e, nel 2002, il lancio e la gestione del mercato degli Etf.

Cambio di casacca

Un'expertise che ha permesso a Chelli l'ingresso in **Société Générale** dalla porta principale. Nel 2005 diventa infatti responsabile per l'Italia del desk listed products e del desk Lyxor Etf, innovandolo profondamente. Il desk, originariamente focalizzato solo su certificate e covered warrant, inizia a evolvere nel 2012 con il lancio dei primi certificati a leva fissa, degli **Etc**, degli

Le TAPPE professionali



Gli inizi

Marcello Chelli ha iniziato la carriera in Bank of America



A Piazza Affari

Il primo salto di qualità lo compie con l'ingresso in Borsa Italiana



La svolta

Dopo la parentesi a Piazza Affari nel 2005 entra in Société Générale



La leadership

Cura i prodotti quotati di Lyxor Etf ampliandone la gamma in Italia



Marcello Chelli / european head of Distribution and Retail per Lyxor Etf

Sotto la sua guida Lyxor Etf è diventata per diversi anni il primo provider di Exchange traded fund nel nostro Paese

Etn collateralizzati ed è proseguita nel 2018 con i primi inlines. I listed product di Société Générale hanno così acquisito la leadership su Borsa Italiana (mercato SeDeX) con un controvalore negoziato nel 2018 di **7,4 miliardi** di euro (42% di quota di mercato) e **1,1 milioni** di contratti scambiati (48% di quota di mercato). Nel 2016 Chelli è così nominato managing director e co-head of cross asset institutional and distribution sales per l'Italia (dal 2011 è anche membro del Comitato fondi esteri di Assogestioni e dal 2010 al 2019 è stato director nel board di Acepi, l'Associazione italiana certificati e prodotti d'investimento).

Primato nazionale

Parallelamente cresce anche il business degli **Exchange traded fund**.

Su Borsa Italiana Lyxor Etf è cresciuta fino a diventare, per svariati anni, il **primo provider** di Etf per patrimonio, controvalore negoziato e numero di contratti scambiati: attualmente è il primo provider per numero di Etf quotati. Un titolo a cui ha contribuito anche l'innovazione di prodotto, ad esempio con strumenti quali il primo **Etf Pir**, lanciato nel 2017. Ora nel nuovo ruolo di european head of Distribution and Retail per Lyxor Etf, Chelli avrà il compito di **promuovere e ampliare l'utilizzo degli Etf** della casa da parte di distributori e wealth professional a livello europeo. Nel suo nuovo ruolo, svilupperà inoltre nuovi veicoli d'investimento per agevolare la distribuzione degli Etf agli investitori retail, facendo leva sulle expertise di Société Générale e Lyxor. **A**